

## Blog I: Dag van de Ondernemer

Door Toby Verlouw & Nick Clemens

### Hoe is het allemaal begonnen?

**Nick:** “Voordat ik het lef had om deze stap te zetten, werkte ik met veel plezier bij KPMG als registeraccountant. Ik was omringd door jonge ambitieuze professionals en zat vaak aan tafel met de directie van toonaangevende (inter)nationale bedrijven. Ook was ik als development manager verantwoordelijk voor de ontwikkeling van talenten binnen de organisatie. Soms was het hard werken, maar ik kreeg er ook erg veel energie van.

**Toby:** “Ondernemen zit bij ons in de familie. Mijn ouders zijn al 20 jaar zelfstandig en binnen de familie tellen we nog eens elf ondernemers. Als kleine jongen was ik altijd op zoek naar mogelijkheden om iets bij te verdienen. Met mijn buurjongen maakte ik bijvoorbeeld zelf een krant om deze voor een kwartje huis aan huis te verkopen. Ik moet eerlijk zeggen dat we meestal niet verder kwamen dan onze eigen straat. Maar het gaat om het idee.

In mijn nog prille carrière heb ik bij diverse werkgevers gewerkt. Als consultant keek ik bij veel verschillende bedrijven in de keuken waardoor ik in een relatief korte tijd veel heb gezien. Toch zei er ook altijd iets in me: “Dit zou ik anders doen”. Deze gedacht bleef me bezig houden en steeds vaker ging ik er over nadenken om zelf te gaan ondernemen. Om geen overhaaste beslissingen te nemen ben ik met veel mensen gaan praten. Onder het genot van een biertje ook met Nick Clemens, en hij bleek een goede sparringpartner. Naarmate we meer en meer met elkaar spraken begon het gevoel te groeien om samen iets te gaan doen. Na 9 maanden voorbereiding hebben we elkaar de hand kunnen schudden en was Clever Business Partners een feit. “

### Waarom zou je dan zo'n mooie baan opgeven en kiezen voor de risico's die het ondernemerschap met zich meebrengt?

**Nick:** “Iets vertelde mij dat ik een volgende stap moest gaan zetten. Als manager genoot ik van de vrijheid om mijn agenda zelf in te delen, maar toch bewoog ik me binnen de kaders van een corporate bedrijf. Daarnaast lever je als accountant veel toegevoegde waarde, maar kijk je vooral terug naar het verleden. Steeds vaker realiseerde ik me dat ik veel liever naar de toekomst kijk met mijn klanten. Samen het verbeterpotentieel uit de cijfers halen om ze zo te helpen groeien, dat is wat mij steeds meer energie gaf”.

**Toby:** “De beslissing om ondernemer te worden is niet over één nacht ijs gegaan. Ik heb met mensen gesproken, de voor- en nadelen afgewogen en uiteindelijk de beslissing genomen om het te gaan doen! Ondanks het feit dat al mijn werkgevers altijd goed voor me zijn geweest en mij in staat hebben gesteld om mezelf optimaal te ontwikkelen wilde ik dingen echt op ‘mijn’ manier gaan doen. Net even anders, net wat vernieuwender en vanuit een fris nieuw bedrijf vol ambitie.

### Hoe bliken jullie terug op de start van Clever?

**Toby:** “De start was intensief maar vooral gaaf. Het opzetten van de onderneming gaf mij veel energie en was bovendien een leerzaam proces. Ik ben gestart als financial controller bij een bestaande relatie en al snel diende zich een tweede opdracht aan in de rol van financieel eindverantwoordelijke, een rol die me op het lijf geschreven is. De start kan ik dan ook niet anders

dan voortvarend noemen, ondanks dat zit ik niet graag stil en ben ik altijd op zoek naar leermomenten en doorontwikkelingen. Zo gaan we gebruik maken van MS Power BI om met de beschikbare data nieuwe, real time, stuurinformatie te genereren. We willen vernieuwend zijn!

**Nick:** “Al vrij snel kwam ik er achter dat ik de juiste keuze heb gemaakt. Inmiddels ben ik bezig met een aantal mooie opdrachten, zoals een interim-rol als Business controller bij een internationaal bedrijf en het ondersteunen van de directie van een start-up bij een financieringsaanvraag. Daarnaast bouwen we aan diverse partnerships om als business partner daadwerkelijk totaaloplossingen te kunnen bieden aan onze klanten. Ten slotte proberen we het nuttige te combineren met het aangename. Zo zijn wij sinds kort lid van de Young business club van Willem II en waren we afgelopen donderdag aanwezig bij K-Sparren waar enkele inspirerende sprekers vertelden over overname vs. autonome groei. Kortom, aan activiteiten, ideeën en energie geen gebrek.

*Wat zouden jullie andere ambitieuze professionals mee willen geven die ook spelen met de gedachte om te gaan ondernemen?*

**Toby:** “Je kan alleen spijt hebben van dingen die je niet hebt gedaan. Alle keuzes die je maakt en beslissingen die je neemt brengen je iets. Dit kan zijn op professioneel, persoonlijk of sociaal vlak. Ik zie het leven als een grote leercurve, dus durf fouten te maken en leer!

De keuze om wel of geen ondernemer kan ik niet voor iemand anders maken. Maar als je ergens passie voor hebt, de juiste afwegingen maakt en zorgt voor een goede voorbereiding ben ik ervan overtuigd dat je onderneming een succes gaat worden. Een belangrijke kanttekening: niets komt vanzelf, je zal er zelf voor moeten vechten. Een quote die me altijd is bijgebleven is die van Jim Rohn: “Als je geen plan maakt voor je eigen leven zul je worden ingezet in de plannen van iemand anders.”

**Nick:** "Het grootste risico is dat je geen enkel risico durft te nemen." Het begin is altijd lastig. Mensen kennen je bedrijf en het verhaal erachter nog niet. Daarnaast is er nog geen klantenbasis en veel onzekerheid. Laat je hier niet door tegenhouden, bereid je in plaats daarvan goed voor en laat je ondersteunen door experts! Wij hadden vrij helder waarom wij deze stap wilde zetten maar het verhaal daaromheen vonden we lastig te verwoorden. De Embassy of Brands heeft ons hierbij geholpen waardoor we onze verhaal nu helder hebben en dit ook hebben weten te vertalen naar een bijpassende website en een huisstijl.

Ten slotte heeft het mij erg geholpen om ter voorbereiding op deze stap veel gesprekken te voeren met zowel ervaren als onervaren ondernemers. Heb je behoefte om ook eens te sparren over het ondernemerschap? Wij nodigen je graag uit voor een kop koffie of een biertje op de vrijdagmiddag ;-).

Benieuwd naar meer informatie over Clever Business Partners?

Kijk op [www.cleverpartners.nl](http://www.cleverpartners.nl)